

Vielseitige Geschäftsführungsaufgabe bei innovativem Pharmazulieferer!

Unser Kunde ist ein erfolgreiches, innovatives, international agierendes, mittelständisches Chemieunternehmen in Familienbesitz, das einen Umsatz im dreistelligen Millionenbereich erwirtschaftet. Das Unternehmen bietet chemische Spezialitäten, die oft kundenindividuell synthetisiert werden. „Made in Germany“ werden die hochspezialisierten Produkte global vertrieben – Abnehmer sind vorwiegend die Pharmaindustrie, aber auch Kosmetik- und Lebensmittel- sowie die allgemeine Industrie. Für eine neu geschaffene Position suchen wir eine überzeugende und innovative Führungspersönlichkeit für den Hauptsitz in Niedersachsen als

Geschäftsführer:in Sales, Business Development & Marketing und F&E/Anwendungstechnik

Aufgabenschwerpunkte. Als Geschäftsführer:in verantworten Sie die genannten Bereiche mit insgesamt ca. 80 Mitarbeitenden. Die Vertriebsprozesse optimieren Sie kundenorientiert, setzen dabei verstärkt auf Value Selling und verstehen sich als „ersten Key Account Manager“ des Unternehmens. Die Realisation neuer Produktentwicklungen treiben Sie aktiv voran. Durch die richtigen Marketing- und Business-Development-Entscheidungen gestalten Sie das Unternehmenswachstum und sichern die Marktführerschaft. Als Teil der Geschäftsführung zählt es zu Ihren Aufgaben, M&A- und Joint Venture-Vorhaben anzubahnen, zu bewerten und umzusetzen. Ein weiterer Aufgabenschwerpunkt liegt in der digitalen Transformation und kontinuierlichen Verbesserung Ihrer Verantwortungsbereiche.

Qualifikationen. Auf Basis Ihres erfolgreich abgeschlossenen Chemiestudiums mit anschließender Promotion bringen Sie mehrjährige Führungserfahrung in der chemischen Industrie mit. Persönlich überzeugen Sie durch analytische Fähigkeiten, Innovationsstärke, ein gutes Gespür für Markttrends sowie eine hohe Kundenorientierung. Mit Ihrer kommunikativen und sozialen Kompetenz sowie einer ganzheitlich-strategischen Sichtweise führen Sie Ihre Verantwortungsbereiche ziel- und umsetzungsorientiert. Sie entwickeln die Ihnen unterstellten Führungskräfte und Mitarbeitenden kontinuierlich weiter und wissen die Gestaltungsfreiräume eines mittelständischen Umfeldes zu nutzen. Verhandlungssichere Englischkenntnisse werden vorausgesetzt

Sie erfüllen die akademischen Anforderungen, decken jedoch darüber hinaus noch nicht alle Punkte des Profils ab? Die Position bietet Ihnen die Chance, in eine umfangreiche Führungsaufgabe hineinzuwachsen.

Ansprechpartner:innen

Teresa Zwick
+49 (0) 221 / 20 50 61 25
teresa.zwick@ifp-online.de

Dr. Marc Stapp
+49 (0) 221 / 20 50 61 45

Wenn Sie diese Herausforderung in einem interessanten Unternehmensumfeld reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) unter Angabe der Kennziffer **MA 18.021-gdch** zu. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.