

## **Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w) in Vollzeit für die Vertriebsgebiete:**

- Niedersachsen
- Hessen, Rheinland Pfalz

Ihre qualifizierte Kundenbetreuung sorgt für den reibungslosen Einsatz unserer Produkte in den Anlagen der Kunden.

### **Das bewegt Sie:**

Sie stellen die langfristige, partnerschaftliche und umsatzorientierte Zusammenarbeit mit Bestandskunden sicher und akquirieren Neukunden zum Ausbau unserer Kundenbasis.

Vom Home Office aus vereinbaren Sie Kundentermine: Unsere Leistungen und Produkte präsentieren Sie auf Entscheider Ebene und verhandeln die vom Back-Office erstellten Angebote im persönlichen Kundenkontakt bis zum erfolgreichen Abschluss.

### **Das erwartet Sie:**

Ein spannender „Macher“-Job mit großem Gestaltungsspielraum und Umsatzverantwortung sowie ein Arbeitsumfeld, das geprägt ist von hoher Kundenorientierung und Innovationskraft.

Ein hochwertiges, technisch anspruchsvolles Produktportfolio.

Eine solide Einarbeitung sowie Unterstützung des Labors bei technischen Fragestellungen.

Zur Wahrnehmung der Kundentermine steht natürlich ein Dienstwagen zur Verfügung.

### **Damit begeistern Sie uns:**

Abgeschlossenes naturwissenschaftliches oder Ingenieursstudium (Mindestanforderung: Bachelor (FH), gern auch Masterabsolventen) in der Chemie oder vergleichbar, z. B. Chemieingenieurwesen, Verfahrenstechnik, Materialwissenschaften.

Sie sind technisch begabt und verfügen über großes Geschick im Aufbau eines engen persönlichen Kundenkontakts, das geprägt ist von gegenseitigem Vertrauen, Kompetenz und Zuverlässigkeit.

Sie sind kommunikationsstark und begeistern Gesprächspartner unterschiedlicher Hierarchie-Level.

Sie sind selbstmotiviert und leistungsorientiert. Dabei haben Sie sowohl Ihre Umsatzziele als auch die Kundenbedürfnisse im Blick. Auf neue Herausforderungen stellen Sie sich flexibel ein.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen für Bewerbungen im Außendienst an

[bewerbung@foster-chemicals.de](mailto:bewerbung@foster-chemicals.de)

